



Ausgangslage

Zusätzliche Auswertungen für nationale und internationale Wettbewerbe benötigt

Die Grundlage jedes Erfolgs ist die Technik – nicht nur im Fußball. Doch wo auf Spieltechnik viel Wert gelegt wird, rückt auch eine Professionalisierung der IT-Technik im Vereins-Controlling immer mehr in den Fokus. SK Rapid Wien, der populärste Fußballverein in Österreich, führte dafür bereits 2010 die Planungssoftware Corporate Planner ein, die ohne Hilfe der IT einfach von der Fachabteilung bedient werden konnte und die Bedürfnisse optimal abdeckte.

Doch um Vereinsmitgliedern eine höhere Transparenz im Geschäftsbericht zu bieten, stellte sich die Aufgabe, Finanzdaten aus dem ERP-System Microsoft Dynamics NAV zu integrieren und zum Beispiel Personalkosten im Kontext nationaler und internationaler Wettbewerbe auszuwerten.

Darüber hinaus suchte SK Rapid Wien 2016 mit dem Neubau des Allianz Stadions in Wien nach einer Lösung, um mehrteilige sowie individuelle Sponsoring- und VIP-Logen-Verträge flexibel zu verwalten und in die Finanzplanung einfließen zu lassen.

Projekt & Lösungsszenario

Neue Dimensionen für den SX Integrator und eine Do-it-Yourself Vertragsverwaltung mit SX Data Factory

Ende 2015 implementierte Saxess Software den **SX Integrator für die Finanzdatenintegration aus dem Microsoft Dynamics NAV ERP-System** in das Corporate Planner Finanzplanungssystem. Die dabei verwendete Standardschnittstelle wurde dahingehend um folgendes erweitert:

- Ergänzung einer vierten Dimension „Wettbewerb“ auf der Seite von Microsoft Dynamics NAV, wo standardmäßig nur die Dimensionen Konto, Kostenstellen und Kostenträger existieren
- **Ergänzung unterschiedlicher Dimensionen wie z.B. „Europapokal“ oder „Gruppenphase“** auf der Seite von Corporate Planner
- Tagesaktuelle Bereitstellung der integrierten Daten in einem zentralen Data Warehouse

Das Projekt konnte nach wenigen Wochen erfolgreich abgeschlossen werden.

Für die Vertragsverwaltung sowohl von Sponsoring- und VIP-Logenverträgen als auch von Verträgen für die allgemeinen Betriebskosten konnte der Corporate Planner nur die Zahlenperspektive bieten, jedoch keine detaillierte Aufschlüsselung von mehreren Leistungen, die auch getrennt fakturiert werden – eine spezielle Anforderung von Sponsoringverträgen. Deshalb wurde **SX DataFactory im August 2016 innerhalb von 3 Monaten eingeführt** und nach einer 3-tägigen Schulung größtenteils von SK Rapid Wien selbst aufgebaut sowie an die eigenen Bedürfnisse angepasst. Folgende Anforderungen wurden dahingehend verwirklicht:

- Einrichtung einer einfachen, webbasierten Vertragsverwaltungslösung mit eigenem Hosting
- Flexibler Aufbau einer **eigenen Verwaltung von Sponsoringverträgen mit beliebig vielen Details** zu integrierten Leistungen und getrennter Fakturierung
- Detaillierte Abbildung- und Verwaltung von individuellen VIP Logen-Verträgen
- Einfache Kündigung und Verlängerung von Verträgen mit Erinnerungsfunktion zur besseren Steuerung
- **Detaillierte Bottom-Up Finanzplanung**

Durch die Einfachheit und Flexibilität des Systems denkt man für die Zukunft bei SK Rapid Wien auch schon über eine Erfassung, zentrale Speicherung und ein Controlling der Leistungsdaten von Spielern wie z.B. von Pulsraten, Laufgeschwindigkeiten oder Trainingserfolgen mit **SX DataFactory** nach.

„Für uns sind Flexibilität und genaue Planung sehr wichtig. Deshalb haben uns die Saxess Softwarelösungen SX Integrator und SX DataFactory sofort überzeugt, denn die Integration unserer Finanzdaten aus Microsoft Dynamics NAV in den Corporate Planner sind nicht nur detaillierter und genau auf unsere Bedürfnisse zugeschnitten, sondern auch unsere Vertragsverwaltung von Sponsoren und VIP-Logen wurde größtenteils von uns selbst aufgebaut und angepasst. Das Resultat ist eine genauere Finanzplanung sowie bessere Unternehmenssteuerung, die wir selbst in der Hand haben und auch in Zukunft anpassen können.“



Raphael Landthaler,
Leiter Finanzen & Organisationsentwicklung

„Mit der Projektdurchführung durch Saxess Software sind wir sehr zufrieden und schätzen, dass die Eigeninitiative und Eigenständigkeit von Kunden gefördert anstatt gebremst wird.“



Präzisionsdribbling in der Finanzdatenintegration und der Vertragsverwaltung von Sponsoren und VIP-Logen

Mit einfach flexiblen Lösungen von Saxess Software



Saxess Story



SK Rapid Wien

Branche: Sport

Systemumgebung

SK Rapid Wien setzt als ERP-System Microsoft Dynamics NAV (ehemals Navision) und für die Finanz- und Unternehmensplanung den Corporate Planner ein. Dabei extrahiert der SX Integrator die gewünschten Finanzdaten aus Microsoft Dynamics NAV, speichert sie in einem zentralen Data Warehouse, welches sie dem Corporate Planner tagesaktuell für Planungs-, Analyse- und Reportingzwecke bereitstellt.

Die cloudbasierte SX DataFactory wird auf einem eigenen Server gehostet und bietet neben einem Excel-Client ebenfalls einen Web-Client, damit Vertragsdaten auch von anderen Abteilungen einfach eingepflegt und verwaltet werden können. Alle Planzahlen, die SK Rapid Wien in der Vertragsverwaltung pflegt, können per direkte Schnittstelle wieder in Corporate Planner eingespielt werden, um Gesamtanalysen und -planungen zu tätigen.

Vorteile & Nutzen

Genaue Analysen mit Wettbewerbs-Fokus sowie effizientes Management von 500 Sponsoring- und VIP-Logen-Verträgen

Durch die nun detailliertere Finanzdatenintegration aus Microsoft Dynamics NAV in den Corporate Planner mithilfe des SX Integrators ist nicht nur das allgemeine Reporting schneller und genauer geworden, sondern es können **zusätzliche Perspektiven anhand der neuen Dimensionen verwirklicht werden**. Dazu zählen folgende Verbesserungen:

- Detaillierte Drill-Downs von Ist-Finanzdaten mit verschiedenen Perspektiven auf z.B. Meisterschaft, Europapokal, Gruppenphase usw.
- Genaue Analyse von Erfolgen sowie deren aggregierte Ansicht
- **Genauere Strategieveränderungen in der Finanz- und Unternehmensplanung durch differenziertere Perspektiven**

Für das Management von Sponsoring-, VIP-Logen- und Betriebskostenverträgen konnte SK Rapid Wien nicht nur eine bessere Übersicht und eine vereinfachte Handhabung feststellen, sondern auch folgende Punkte, die sich positiv auf die Finanzplanung und -steuerung auswirken:

- **Effiziente und detaillierte Verwaltung von 500 mehrteiligen Sponsoringverträgen sowie individuellen VIP-Logen-Verträgen**
- Genauere Gewinnanalyse und Planung von zukünftigen Verträgen bzw. Vertragskomponenten sowie Auslastungen durch getrennte Fakturierung
- Besserer Überblick und Steuerung von Betriebskosten und Gewinnen aus den Sponsoring- und VIP-Logen-Verträgen durch Überwachung von Vertragslaufzeiten und Kündigungsfristen
- **Kosteneinsparung bei genauem Zuschnitt an die eigenen Bedürfnisse durch eine flexible, einfach selbst anpassbare Lösung**

Saxess Software GmbH

Die Saxess Software GmbH bietet fundiertes Know-how, langjährige Erfahrung und effiziente Software-Lösungen für die Bereiche Finanz-/Rechnungswesen und Controlling. Ganz im Sinne des Self-Service BI-Gedankens unterstützen die beiden Produkte SX Integrator und SX Data Factory die entsprechenden Fachbereiche sowohl bei der Integration und Auswertung von Finanzdaten aus über 100 ERP-Systemen (DATEV, SAP ERP, MS Dynamics NAV usw.) auf Knopfdruck als auch bei der detaillierten Unternehmensplanung und -steuerung.

**EFFIZIENTE
AUSWERTUNGEN
VON FINANZDATEN
AUF KNOPFDRUCK &
GEMEINSAME PLANUNG**

Saxess Software GmbH
Tel.: +49 (341) 218299-50
E-Mail: info@saxess-software.de
www.saxess-software.de

Corporate Planning
Michael Blazicevic
Tel.: +43 1 810 29 53
E-Mail: michael.blazicevic@cp.ag
www.corporate-planning.at

SK Rapid Wien

Der SK Rapid wurde 1899 gegründet und ging aus dem 1897 gegründeten "1. Wiener Arbeiter Fußballklub" hervor. Seit 1911 gehört der SK Rapid in Österreich der höchsten Spielklasse an und hält heute die nationale Rekordzahl von 32 Meistertiteln. Als populärster Verein Österreichs begeistert der „SCR“ die Massen wie kein zweiter Klub und kann sich auf eine große Zahl leidenschaftlicher Fans verlassen, welche die Mannschaft immer bedingungslos unterstützen. Der SK Rapid steht für Arbeiter-Fußball, getreu nach dem Vereinsmotto: „Gemeinsam. Kämpfen. Siegen.“

Zum Saisonbeginn 2016/2017 spielte der SK Rapid bereits im neugebauten Allianz Stadion in Wien, das neben 28.600 Sitz- und Stehplätzen auch über 2.300 Business-Seats und darunter 41 Logen und 2 Eventlogen für VIP-Gäste verfügt.



Corporate
Planning 